

**【6/19(水)開催：無料ウェビナー】**  
**「美容・ヘルスケア商材向け 年商1億→10億へ拡大するための**  
**施策共有会」に tenso が登壇**  
**～月1件から始められるカンタン国際発送アウトソースをご紹介～**

BEENOS 株式会社（東証プライム：3328）の連結子会社で海外向け購入サポートサービス「Buyee」を運営する tenso 株式会社（以下「tenso」）は、ジェイフロンティア株式会社（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長執行役員：中村篤弘）が主催するウェビナー「美容・ヘルスケア商材向け 年商1億→10億へ拡大するための施策共有会」に登壇します。本セミナーでは、2023年12月より提供を開始した従量課金型グローバル物流サービスの事業責任者である穂本が登壇し、海外配送オペレーションに課題を持つ方に向けて「月1件から始められるカンタン国際発送アウトソースのご案内」をテーマにその運用方法などをご説明します。

美容・ヘルスケア商材向け  
年商**1億→10億**  
へ拡大するための  
**施策共有会**

6.19 MED ■無料@Zoom  
13:00-14:30

tenso 穂本 恭介  
ACROVE 内田 百合  
Purasesu 佐藤 隆之  
JFrontier 小野寺 純一

●セミナー概要/お申し込み：<https://lp.jfrontier.jp/webinar-20240619-tenso>

**【セミナー概要】**

名称：美容・ヘルスケア商材向け 年商1億→10億へ拡大するための施策共有会

日時：2024年6月19日（水）13:00 - 14:30

会場：オンライン（ZOOM）

参加費用：無料

主催：ジェイフロンティア株式会社

**こんな方におすすめ！**

- ・商品開発が大事だと分かっているけどどこから手をつけていいかわからない方
- ・商品開発のリソースが不足しており手が回っていない方
- ・Webでの新規獲得が厳しく、他のチャネルでの販売をお考えの方
- ・売上拡大のために攻略すべき“4つ”の販路を知りたい方
- ・認知施策を実施していてもコンバージョンしなくて困っている方
- ・ECモール運用で売上向上させるノウハウを知りたい方
- ・これから海外販売にチャレンジしたい方
- ・今は自社で発送業務を実施しているが、アウトソースを検討されている方

**【プログラム】**

- ・第1部 株式会社プラセス製薬ジェイフロンティア株式会社

LTV 最大化から逆算した商品設計最適解のノウハウ大公開！

単品通販で年商 100 億円を目指す事業主側の戦略

- ・第2部 ジェイフロンティア株式会社

単品通販で年商 100 億円を目指す 4 つの販路戦略

- ・第3部 株式会社 ACROVE

今やっている外部施策、購入までしっかり繋がっていますか？

売上 UP を叶える！コンバージョンする EC モール運用と LTV 向上のノウハウ公開！

- ・第4部 tenso 株式会社

月1件から始められるカンタン国際発送アウトソースのご案内

- ・質疑応答・個別相談

**【注意事項】**

- ・Wi-Fi 環境など高速通信が可能な電波の良い所でご視聴ください。
- ・プログラムは予告無く変更となる場合がございます。
- ・本セミナーは競合企業様のご参加をお断りさせていただく場合がございます。
- ・参加用の URL をメールで個別にご案内させていただくため、参加は申込者本人に限ります。複数名でご参加の場合はお手数ですが、個別でお申し込みくださいませ。
- ・登壇内容は、一部変更になる可能性がございます。

**【tenso 登壇パート紹介】**

第4部 14:00～

月1件から始められるカンタン国際発送アウトソースのご案内



穂本 恭介（あきもと きょうすけ）

tenso 株式会社

Logi link 事業部 マネージャー

海外向け販売でネックになるのが発送業務ではないでしょうか。国際輸送に耐える梱包作業、輸出書類の作成、輸送中の追跡確認等、販売部分に集中したい中、発送業務周りで貴重な社人員工数を取られてしまうというご相談を多くいただいております。そこで弊社からのご提案として、10年以上の越境 EC 販売のサポートを行ってきた経験と国際輸送機能を各 EC 事業者様にご活用いただく【国際配送代行サービス】のご案内となります。

※その他のプログラムはこちらからご確認ください。

<https://lp.jfrontier.jp/webinar-20240619-tenso>

#### ■BEENOS の従量課金型グローバル新物流サービスについての詳細はこちら

URL: <https://service.beenos.com/delivery/>

#### ■導入のお問い合わせについて

導入に関してのお問い合わせは下記よりお願いいたします。

お問い合わせ先: <https://service.beenos.com/contact/>

#### ■配送パートナー企業募集

配送事業者さまも随時募集しております。パートナーとなっただけの企業様は、下記までお気軽にお問い合わせください。

お問い合わせ先: <https://service.beenos.com/contact/>

#### 【tenso 株式会社の概要】

国内 EC サイトの海外販路拡大をサポートする tenso は、「転送コム」（海外転送サービス）、「Buyee」（購入サポートサービス）などの海外販売を支援するサービスを展開しております。「転送コム」は EC サイトの代わりに海外発送オペレーション、多言語カスタマーサポートを、「Buyee」ではそれに加えて翻訳、会員の決済サポートを行います。BEENOS グループ全体での国内企業の越境 EC 支援実績は累計 5,000 件以上（※1）に上り、配送対象国は約 120 ヶ国/地域（※2）です。海外消費者からは、配送手段、決済手段が多様であることや、複数のサイトで購入した商品でも同梱できることなど、高いサービスレベルが評価され、会員数は 478 万人以上（※3）となりました。

（※1）BEENOS グループが提供する「Buyee」「Buyee Connect」およびダッシュボードの提供、越境 EC 関連サービス「転送コム」（<https://www.tenso.com/>）、海外マーケットプレイスへの出店および出品サポート、マーケティングおよびプロモーション支援の件数を合わせた数字、BEENOS グループとしての国内企業の越境 EC 支援実績の累計、2023 年 10 月末時点

（※2）配送可能国・地域は時期や国際情勢により変動の可能性があります。

（※3）「転送コム」と越境 EC 関連サービス「Buyee」（<https://buyee.jp/?lang=ja>）を合わせた数字、2023 年 6 月末時点

- (1) 社名 : tenso 株式会社
- (2) 代表者 : 代表取締役社長 直井 聖太
- (3) 本店所在地 : 東京都品川区北品川四丁目 7 番 35 号
- (4) 設立年月 : 2008 年 7 月
- (5) 資本金 : 100 百万円

※BEENOS 株式会社（東証プライム：3328）の連結子会社です。