

報道関係各位

2012年11月5日  
モノセンス株式会社

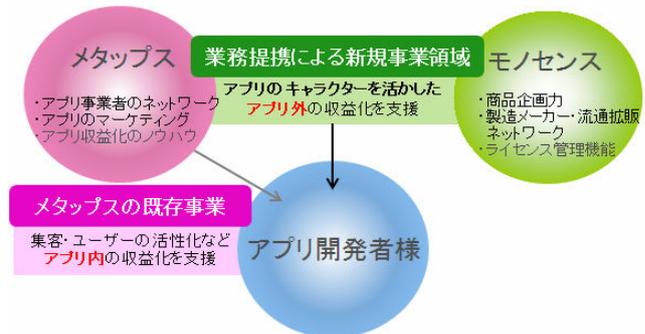
## 商品企画・ライセンス管理を行う「モノセンス」、 Android アプリ収益化事業を展開する「メタップス」と業務提携、 アプリ事業者の“課金”“広告”以外の新たな収益を支援する アプリキャラクターの“ライセンス管理”“商品化サービス”を開始

タレントとの商品開発・商品企画・ライセンス管理を専門に行うモノセンス株式会社(本社:東京都品川区 代表取締役社長:仙頭 健一 以下:モノセンス)は、集客やユーザーの活性化などにより Android アプリの収益化をサポートする、株式会社メタップス(本社:東京都新宿区 代表取締役 佐藤 航陽 以下:メタップス)と業務提携をし、11月5日よりスマートフォンアプリにおける、アプリ事業者によるキャラクターの“ライセンス管理”“グッズの企画・販売”などのサポートを開始いたします。

### 1. サービスの内容

モノセンスの“商品企画力”“製造メーカー・流通拡販ネットワーク”“ライセンス管理機能”と、メタップスの“アプリ事業者ネットワーク”“アプリのマーケティング”“アプリ収益化のノウハウ”を合わせ、アプリ事業者向けに、アプリで展開しているキャラクター等を活かした「ライセンス管理」、「商品開発(スマホケース・ぬいぐるみ・文具・生活雑貨・フィギュア等)」「商品の流通展開」を行ってまいります。

これにより、アプリ外での「ライセンスフィー」による新たな収益化をモノセンス、メタップス協業でアプリ事業者に提供いたします。



### 2. 業務提携の背景

アプリ事業者にとって、スマートフォンアプリの収益化は世界共通の課題となっております。その一つの解決方法として、「アプリキャラクター等の商品化」が挙げられますが、商品化に至るまでには、メーカー・流通のネットワークやライセンス管理が必須となり、アプリ事業者にとっては参入し難い領域でした。そこで、モノセンスはメタップスと提携し、アプリ事業者のニーズを探り、よりスピーディーに「商品化によるライセンスフィー」という新しい収益源を生み出すことに加え、商品化がヒットアプリの一助となる提案をすべく、今回の業務提携に至りました。

### 3. 今後の展開

モノセンスは本業務提携により、アプリ事業者のニーズを幅広く取り込み、アプリキャラクター商品化のプラットフォームとしてサービスを構築し、アプリ事業者の開発コストの早期回収・利益化の支援をいたします。

また、今後も様々な業態・業種との業務提携を進め、更なる事業拡大を目指してまいります。

### ■アプリ事業者様 お問い合わせ先

アプリのキャラクターを用いたプロモーションを行いたい、キャラクターを活かした商品を作ってみたいなど、さまざま

【当りリリース・サンプルに関するお問い合わせ先】

モノセンス株式会社 広報担当 岡野 渚

電話：03 (5739) 3350/F A X：03 (5739) 3606/E-mail：[pr@netprice.com](mailto:pr@netprice.com)

まなご要望をお持ちのアプリ事業者様は、モノセンスまでお問い合わせください。

【お問い合わせ先】[info@monosense.co.jp](mailto:info@monosense.co.jp)

## ＜株式会社メタップスの会社概要＞

Android アプリを収益化するために必要な「集客」「ユーザーの活性化」「収益化」等の機能をワンストップで提供するアプリ事業者向けプラットフォームとして、アプリをヒット化させ収益につなげるノウハウを蓄積してきました。サービスをご利用頂いているアプリは世界で 2,200 万ダウンロード以上の規模となっています。

- (1)社 名 : 株式会社メタップス
- (2)代 表 者 名 : 代表取締役社長 佐藤 航陽
- (3)本 社 所 在 地 : 東京都新宿区新宿 2-5-12 FORECAST 新宿 AVENUE 5F
- (4)設 立 : 2007 年 9 月
- (5)サイト URL : <http://www.metaps.com/>

## ＜モノセンス株式会社の会社概要＞

- (1)社 名 : モノセンス株式会社
- (2)代 表 者 名 : 代表取締役社長 仙頭 健一
- (3)本 社 所 在 地 : 東京都品川区北品川四丁目 7 番 35 号 電話:03-5739-3398
- (4)設 立 : 2012 年 2 月 2 日
- (5)サイト URL : <http://www.monosense.co.jp/>

以上