



平成 17 年 12 月 1 日

各 位

会 社 名 株式会社ネットプライス
代表者名 代表取締役社長 佐藤 輝英
(コード番号 3328 東証マザーズ)
問合せ先 取締役兼執行役員 新宮 浩
経 営 本 部 長
(TEL. 03-5739-3360)

株式会社ネクストジャパンとの共同モバイルコマース事業開始のお知らせ

～ 両社の合弁会社である株式会社アミューズボックスを通じた共同事業の第一弾 ～

当社および株式会社ネクストジャパン(本社:大阪府吹田市、代表取締役社長:長江芳実 以下、「ネクストジャパン」)は、2005年11月7日に発表いたしました業務提携の一環として、この度両社の合弁会社(持分法適用関連会社)である株式会社アミューズボックス(本社:東京都渋谷区 代表取締役社長:佐藤輝英 資本金:9,000万円 以下、「アミューズボックス」)における、モバイルインターネット上でのショッピングサービスを開始致しますので、お知らせいたします。

1. サービスの内容・背景

当社およびネクストジャパンは、ネクストジャパンが全国展開する、時間消費型会員制レジャー事業「JJCLUB100」の約60万人の利用者(2005年11月末現在)を対象とした、ショッピングサービス、およびイベント、ファッション情報のコンテンツ配信サービス等、リアル店舗とインターネットを連動させた各種エンターテイメントサービスを提供するべく、2005年11月7日に業務提携を発表し、また2005年11月21日には合弁会社である株式会社アミューズボックスを設立いたしました。

そして、この度、アミューズボックスでは、業務提携の第1弾として、「JJCLUB100」会員向けのモバイルインターネットサイト「JJONLINE」上における、3つのモバイルコマースサービス(以下、「本サービス」)を開始いたします。

まず、「JJギャザ」では、「JJCLUB100」の主要なお客様である、10代後半から20代前半の男女層を対象とした、美容、雑貨、グルメ等の商品を、購入申し込みの数が増えれば増えるごとに価格が安くなる「ギャザリング」方式で販売し、また、「JJプラチナアウトレット」では同顧客層を対象としたブランドアウトレット商品を、そして「ラブカジ ファッションJJ」ではセレクトファッション商品を、お得な値段で提供いたします。

本サービスの企画・運営はアミューズボックスが行ないます。また、ネクストジャパンでは、「JJONLINE」の約60万人のモバイル会員を本サービスの各モバイルサイトへ誘導すると同時に、「JJCLUB100」の約60万人の会員に対する告知を行なうことで、更なる顧客満足度の向上を図ります。なお、ネットプライスでは、本サービスで販売する商品の提供、配送、カスタマーサポート等を行なうことで、商品販売チャネルの更なる拡大を図ってまいります。

アミューズボックスでは、今回のショッピングサービスの開始により、まずは月間1,000万円の商品販売金額を目標としています。

2. アミューズボックスの概要

- (1)商 号 株式会社 アミューズボックス
- (2)代 表 者 代表取締役社長 佐藤輝英
(株式会社ネットプライス代表取締役社長)
代表取締役副社長 渡邊一正
(株式会社ネクストジャパン取締役上席副社長)
- (3)所 在 地 東京都渋谷区広尾一丁目3番14号
- (4)設 立 年 月 日 2005年11月21日
- (5)主な事業の内容 携帯電話およびパソコンインターネット上でのショッピングサービス事業ならびにオンラインアミューズメント事業
- (6)決 算 期 7月
- (7)資 本 の 額 90百万円
- (8)株主構成及び所有割合 株式会社ネットプライス 50.0%
株式会社ネクストジャパン 50.0%

3. 株式会社ネクストジャパンの概要

- (1)商 号 株式会社ネクストジャパン (東証マザーズ コード: 2409)
- (2)主な事業の内容 時間消費型会員制複合レジャー施設「JJCLUB100」
直営店舗及びフランチャイズ本部の運営
- (3)所 在 地 大阪府吹田市豊津町9-1 江坂東洋ビル17階
- (4)代 表 者 代表取締役社長 長江 芳実
- (5)資 本 の 額 46億2,500万円
- (6)当社との関係 当社との資本的・人的関係は特にありません

4. 株式会社ネットプライスの概要

- (1)商 号 株式会社ネットプライス (東証マザーズ コード: 3328)
- (2)主な事業の内容 携帯電話及びパソコン等からアクセス可能なインターネット上での通信販売等
- (3)所 在 地 東京都渋谷区恵比寿一丁目19番19号
- (4)代 表 者 代表取締役社長 佐藤輝英
- (5)資 本 の 額 11億円5,304万円

5. 業績に与える見通し

本サービスの開始にともなう、当社の業績に与える影響は軽微であると予想されますが、当社およびネクストジャパンでは、今後もアミューズボックスを通じた共同事業の拡大により、集客力および販売力の拡大により、収益力をさらに強化してまいります。

以上